

# 勝ち残る保険代理店 必見!!



保険ブローカーの役割と活動から代理店との違いと接点を探ります!!

## 外資系 保険ブローカーから学ぶ

～ 法人開拓 攻略のヒント!! ～

**外資系 保険ブローカーに、これからの代理店経営発展の  
ヒントが隠されています!!**

顧客の指名人として保険募集にあたる保険ブローカーは、自己の知り得る保険商品の中から顧客に最も適切と考えられる保険商品について助言する法律上の義務があります。更に、特定の業種や顧客のニーズに合致する保険商品の提供が困難な場合、それに代わる商品・仕組みのアドバイスができるのも機能のひとつであります。保険ブローカーの役割と活動から代理店との違いと接点を探ります。

### 概要

- 保険と保険ブローカー
- 保険ブローカーの役割
- 保険ブローカーの付帯業務
  - ・マーケット情報
  - ・ロスコントロール情報
  - ・事故発生時の支援業務
  - ・顧客企業を良く知ることが最大の責務
- 保険ブローカーの企業開拓
- 保険ブローカーと保険市場
- これからの保険ブローカー
- ディスカッション

### 講師

**外資系 保険ブローカー**  
**ウイリス ジャパン サービス株式会社**  
**取締役 池淵 侯 氏**

NPO法人日本リスクマネジャー&コンサルタント協会 会員

### 開催 日程

**2010年5月12日(水) 16:30～18:00**  
(定員になり次第締め切らせて頂きます。)

**会場: ㈱日本アルマック セミナールーム**  
**住所: 東京都千代田区麹町4-5 KSビル**

**参加費: 一般 3,000円/人**

アライアンスメンバーは無料

お申込はこちらから

FAX番号: 03-3288-2757

お申し込みを頂いた後に、  
ご入金のご案内をさせていただきます。

お名前			事業所名		
TEL		FAX		E-mail	
ご住所	〒				